



# BEAUTY AND BUSINESS: JOUW ROUTE NAAR SUCCES!

D A P P E R  
O N D E R N M E N

---





# Welkom!

- Werknemer of zelfstandige?
- Ik wil zelfstandige worden! Hoe begin ik?
- Hoeveel kost een behandeling?
- Word ik rijk als zelfstandige?

**Binnenkort studeer je  
af... en dan?**



# Waar zie jij jezelf over 5 jaar?

- Eigen salon?
- Werken in een kapsalon
- Make-up artist
- ....



# WERKNEMER

---

## VOORDELEN

- Vast inkomen
- Minder administratie
- Sociale zekerheid
- Werken in teamverband
- Geen financiële investeringen
- Duidelijke werkuren

## NADELEN

- Minder vrijheid
- Minder creativiteit/controle
- Afhankelijk van werkgever
- Minder flexibiliteit

# ZELFSTANDIGE



## VOORDELEN

- Je eigen baas zijn
- Inkomstenpotentieel
- Flexibele werktijden
- Mogelijkheid om te groeien
- Persoonlijke groei als ondernemer
- Creatieve vrijheid

## NADELEN

- “Onzeker” inkomen
- Veel administratie
- Starkapitaal/investeringen
- Vaak lange werkdagen
- Concurrentie/klatenwerving

# Wist je dat 50% van de starters binnen de 5 jaar stopt? Maar waarom?

Ze weten  
nog niet  
goed wat ze  
willen

Ze hebben  
geen  
concreet  
plan

Ze houden  
hun budget  
niet bij

Alle  
voorgaande

# Ik wil zelfstandige worden! Wat nu?

## EEN PLAN!

- Businessplan
- Ondernemingsvorm
- Locatie

## GELD

- Startkapitaal
- Investeringen
- prijzen

## Administratie

- BTW-nummer
- Inschrijving
- Verzekeringen

## Extra's

- Belastingen
- Sociale bijdrage

# DEZE CIJFERS MOET JE KENNEN

- **OMZET**

Alles wat je verdient (zonder BTW)

- **WINST**

Het verschil dat overblijft als je je kosten van je omzet aftrekt.

Liefst zo hoog mogelijk ;)

- **KOSTEN**

Alles wat je moet betalen (zonder BTW)

- **CASHFLOW**

Het geld dat op je rekening komt en het geld dat er af gaat tijdens een bepaalde periode. Dit bedrag is super belangrijk!





Hoeveel kost een behandeling?

# BELANGRIJK!

Bepaal de juiste prijs voor jouw dienst

- Jij moet alles kunnen betalen en zelf iets verdienen
- Klanten moeten bereid zijn de prijs te geven

>> houd rekening met de uren die je werkt

>> houd rekening met de productkosten die je hebt

>> houd rekening met je andere kosten zoals verwarming, opleidingen,...



Word ik rijk als zelfstandige?

# EEN VOORBEELD

Je helpt 5 klanten per dag

Per klant ontvang je 70,00 EUR

Je ontvangt op een dag dus: 350,00 EUR

Als je 20 dagen werkt op die maand is dat 7.000,00 EUR

Je hebt voor 1.200,00 EUR aan producten gebruikt, je boekingsstelsel kost 60 EUR/maand en je betaalt 800,00 EUR huur en 500,00 EUR aan elektriciteit en water.

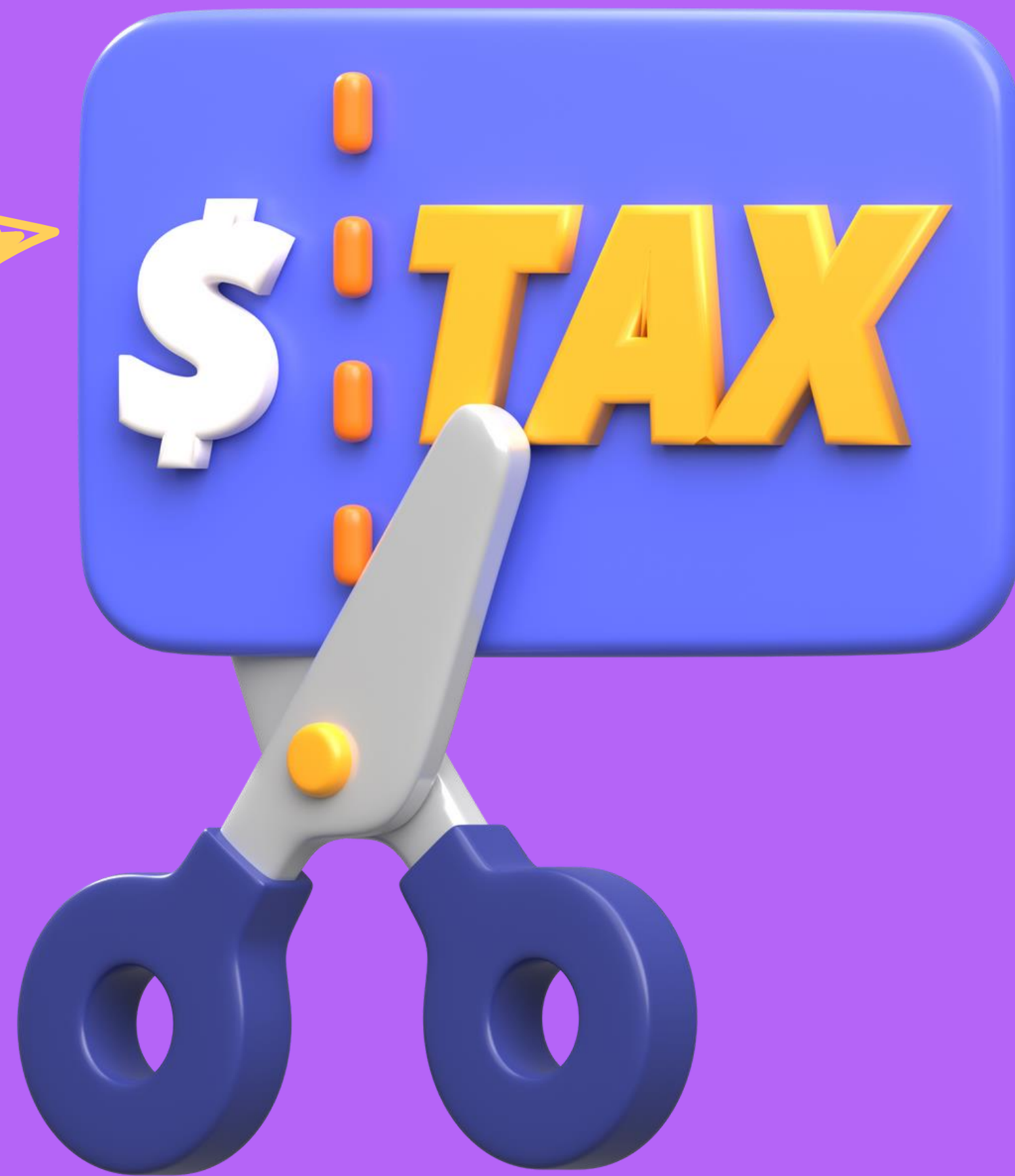
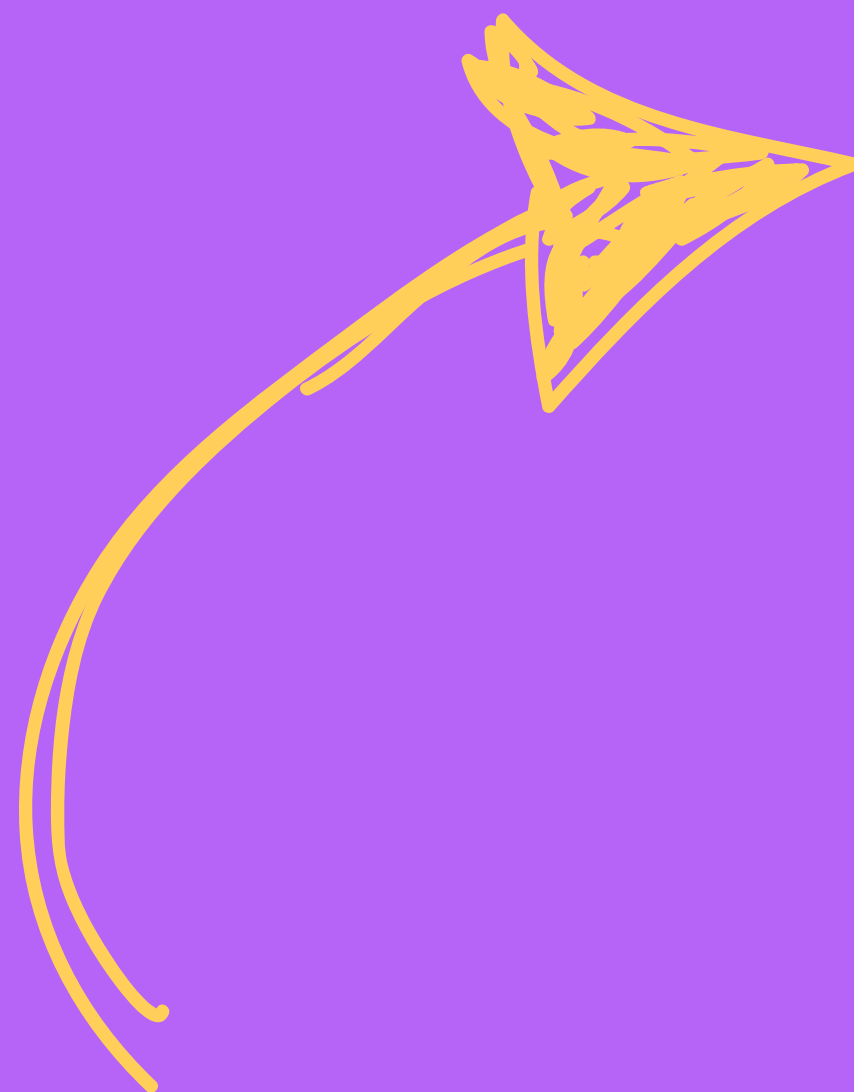
# EEN VOORBEELD

Inkomsten: 7.000,00 EUR

Uitgaven: 2.560,00 EUR

- Producten: 1.200,00 EUR
- Systeem: 60,00 EUR
- Huur: 800,00 EUR
- Elek./water: 500,00 EUR

Wat blijft er over?: 4.440,00  
EUR



# NIET ALLES KAN DOOR JE ZAAK BETAALD WORDEN

**WELKE VAN ONDERSTAANDE KOSTEN KAN JE NIET IN JE BOEKHOUDING  
STOPPEN?**

- Behandelp producten voor klanten
- Opleiding voor nieuwe technieken
- Dat vet paar nieuwe sneakers dat je altijd al wou



# Wie ben ik & Wat is Dapper ondernemen?

- + 15 jaar ervaring in accountantskantoren
- Transparante bruggenbouwer tussen ondernemer en boekhouder
- Relaxter ondernemen dankzij orde in de financiële en administratieve chaos
- Finance sidekick met focus op het nu en de toekomst
- Getrouwd met Jannick
- En ook heel belangrijk...



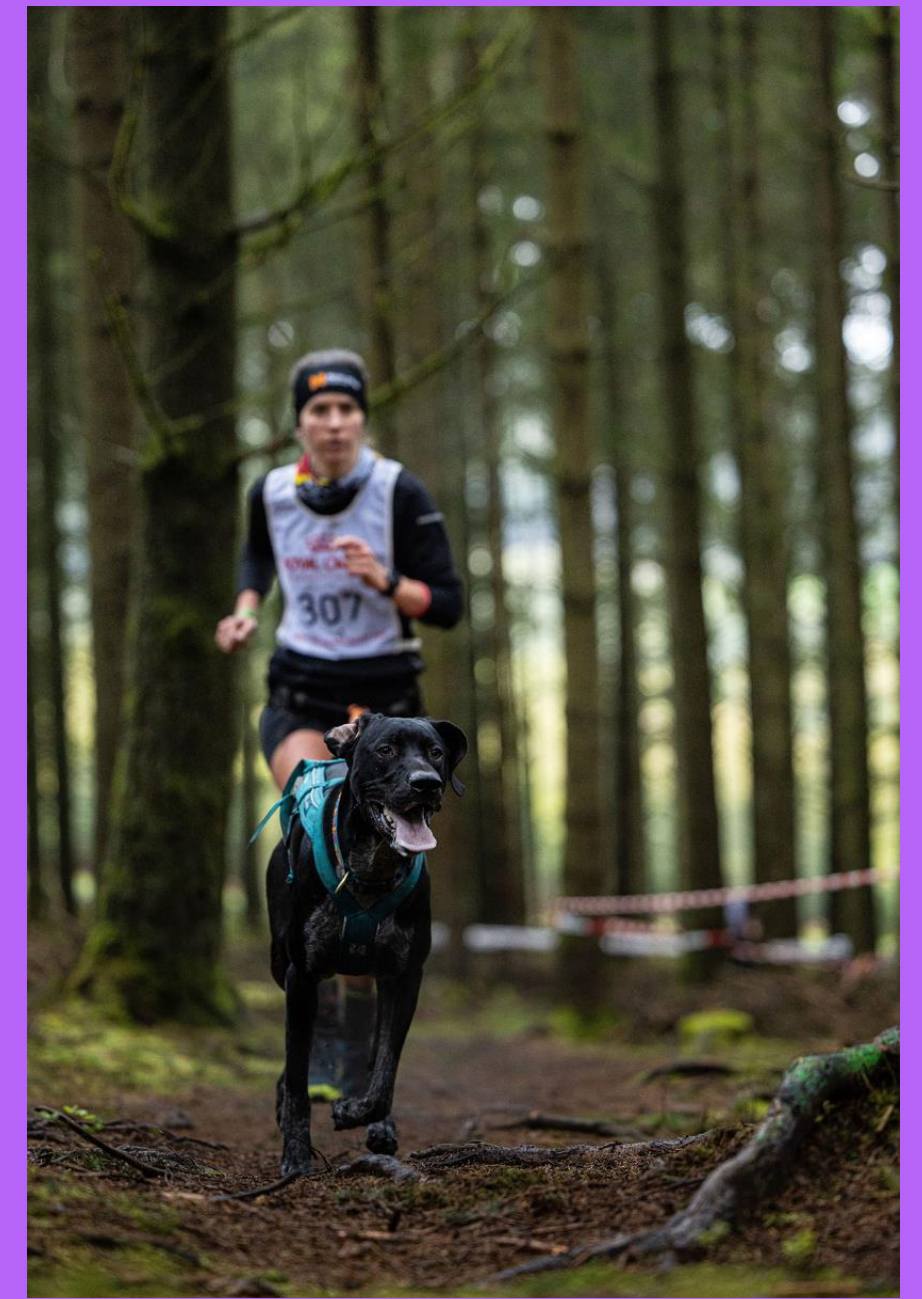
# Canicrossende dogmom van 4!



Oscar & Phil  
The border boys



Pär  
Mr. blue eyes



Dré  
Tikkie DréDré



# Dapper Ondernemen



@dapperondernemen



Natasja@dapperondernemen.be



www.dapperondernemen.be





THANK YOU